

【店舗開発フローチャート】

① 資料請求・説明

- 問合せ対応(電話・FAX・HP・説明会・メール・HPinfoなど)
- 資料発送・受渡し
- 加盟概要説明

担当－東京本社(ディベロップメント本部:山崎)
ご希望があれば面談アポイント

② 第1回面談

- (店舗開発・エリア担当)
- 加盟資料の概略
 - FCパッケージ説明
 - 質疑応答

③ 第2回面談

- (店舗開発・エリア担当)
- 資金計画及び事業計画の聞取り
 - 店舗見学・試食
 - FCオーナーとの面談

- ・企業調査、個人調査
- ・市場調査(現地)

④ 第3回面談

- (店舗開発・エリア担当)
- 資金計画及び事業計画の確認
 - 開示書面の受渡し
 - 商圈候補地シミュレーション作成

- ・加盟希望者親書受領

⑤ 弊社部長面談

- 貴社経営理念確認
- 家族・店長候補も面談

⑥ 弊社役員・社長面談

- 貴社経営理念確認
- 加盟の最終判断

- ・加盟決定審議

⑦ 契約締結・誓約書提出

- 契約書作成依頼書
- 契約書の読み合わせ
- 契約書の捺印

⑧ 物件契約

- 設計管理室へ現調の依頼
- 店舗レイアウト提出
- 図面を提出
- 各種保険の説明(PL、店舗総合)

⑨ オーナーとの打合せ

- オープン各スケジュール説明
- 研修センターの内容説明
- 研修申込書の受領
- POS申込みの依頼
- SV紹介⇒オープンまでのSVへの引継ぎ

⑩ オープン日設定

- 営業部(SV)とのトレーニング設定
- 営業部(SV)との開業備品発注・見積提示

⑪ オープン

- オープン販促(必要に応じ)
- 今後のSVによる経営指導